



**STOCKHOLM INTERNATIONAL  
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

**Pressmeddelande EMBARGO:  
1 december 2025, 00:01 AM CET**

Kontakt: Stephanie Blenckner  
Communications Director  
Mobil: +46 8 655 97 47  
E-post: [blenckner@sipri.org](mailto:blenckner@sipri.org)

## **Den sammanlagda vinsten för vapenproducenterna på SIPRI:s Top 100-lista ökar lavinartat när arsenaler moderniseras och utökas**

**(Stockholm 1 december 2025) De 100 största vapenproducerande företagens vinster från försäljning av vapen och militära tjänster ökade med 5,9 procent 2024 och nådde rekordsumman 679 miljarder dollar, enligt nya siffror publicerade idag av Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI). Siffrorna finns tillgängliga på [www.sipri.org](http://www.sipri.org).**

De globala vinsterna från vapenförsäljning ökade kraftigt under 2024, då efterfrågan ökade genom krigen i Ukraina och Gaza, globala och regionala geopolitiska spänningar och allt högre militärutgifter. För första gången sedan 2018 ökade alla de fem största vapenföretagen sina vinster.

Även om större delen av ökningen sågs hos företag baserade i Europa och USA, sågs ökningarna i alla regioner som finns representerade på Top 100-listan. Det enda undantaget var Asien och Oceanien där problem inom den kinesiska vapenindustrin drog ner regionen som helhet.

Den kraftiga ökningen av försäljningsintäkter och nya beställningar fick många vapenföretag att utöka produktionslinjer, göra anläggningarna större samt etablera nya dotterbolag eller göra uppköp.

”Förra årets vinster av världens vapenförsäljning nådde den högsta nivån som SIPRI registrerat någonsin då producenterna drog nytta av den höga efterfrågan”, säger Lorenzo Scarazzato, forskare vid SIPRI:s program för militärutgifter och vapenproduktion. ”Även om företagen har byggt ut sin produktionskapacitet står de inför en rad utmaningar som kan påverka kostnader och leveransscheman”.

### **Amerikanska intäkter ökar men förseningar och överskridna kostnader kvarstår**

De sammanlagda vinsterna för amerikanska vapenproducenter på Top 100-listan ökade under 2024 med 3,8 procent till 334 miljarder dollar. Av listans 39 amerikanska företag ökade 30 sina vinster. Bland dessa fanns vapenproducenter som Lockheed Martin, Northrop Grumman och General Dynamics.

Omfattande förseningar och överskridna budgetar fortsatte emellertid att plåga utveckling och produktion i viktiga USA-ledda program som stridsplanet F-35, ubåtar av Columbia-klassen och den interkontinentala ballistiska roboten Sentinel. Flera av USA:s största vapenproducenter påverkas av förseningar vilket ökar osäkerheten om när nya större vapensystem och uppgraderingar till redan existerande system kan levereras och tas i drift.

”Förseningarna och de ökande kostnaderna kommer oundvikligen påverka amerikansk militär planering och militärutgifter”, säger Xiao Liang, forskare vid SIPRI:s program för militärutgifter och vapenproduktion. ”Det kan få dominoeffekter på den amerikanska regeringens ansträngningar för att skära ned överdrivna militärutgifter och förbättra budgeteffektivitet”.

### **Upprustning pågår i Europa, men hotet om problem i leveranskedjan växer**

Av Top 100-listans 26 Europabaserade vapenföretag (exklusive Ryssland), visade 23 ökade försäljningsvinster. Deras sammanlagda vapenintäkter ökade med 13 procent till 151 miljarder dollar. Ökningen var kopplad till efterfrågan på grund av kriget i Ukraina och det upplevda hotet från Ryssland. Det tjeckiska företaget Czechoslovak Group uppvisade den kraftigaste procentuella ökningen i vapenintäkterna för något enskilt Top 100-företag under 2024, med 193 procent och



**STOCKHOLM INTERNATIONAL  
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

**Pressmeddelande EMBARGO:  
1 december 2025, 00:01 AM CET**

Kontakt: Stephanie Blenckner  
Communications Director  
Mobil: +46 8 655 97 47  
E-post: blenckner@sipri.org

nådde 3,6 miljarder dollar. Företaget tillskriver största delen av sina intäkter till Ukraina. Czechoslovak Group drog fördel av det tjeckiska ammunitionsinitiativet, ett regeringslett projekt för att få fram artillerigranater till Ukraina. Ukrainas statliga försvarsindustri (JSC Ukrainian Defense Industry) ökade sina vapenintäkter med 41 procent till 3 miljarder dollar.

”Europeiska vapenföretag investerar i ny produktionskapacitet för att kunna möta ökande efterfrågan”, säger Jade Guiberteau Ricard, forskare vid SIPRI:s program för militärutgifter och vapenproduktion. ”Materialanskaffning kan emellertid utgöra en växande utmaning. Särskilt beroendet av kritiska mineraler kan komplicera europeiska upprustningsplaner”.

Ett exempel på riskerna med beroendet är det transeuropeiska företaget Airbus och franska Safran som före 2022 importerade hälften av sina titanbehov från Ryssland och behövde hitta nya leverantörer. Med hänsyn till kinesiska exportrestriktioner för kritiska mineraler varnade dessutom företag som franska Thales och tyska Rheinmetall 2024 för potentiellt höga kostnader för att omstrukturera sina leveranskedjor.

### **Ryska vapenintäkter ökar trots sanktioner och brist på kompetent arbetskraft**

Top 100-listans två ryska vapenföretag, Rostec och United Shipbuilding Corporation, ökade sina sammanlagda vapenintäkter med 23 procent till 31,2 miljarder dollar trots internationella sanktioner vilka ledde till brist på komponenter. Inhemsk efterfrågan var tillräcklig för att mer än väl kompensera för de förlorade intäkterna på grund av minskad vapenexport.

”Förutom sanktioner står ryska vapenföretag inför en brist på kompetent arbetskraft. Det kan försena produktionen och begränsa innovationer”, säger Diego Lopes da Silva, forskare vid SIPRI:s program för militärutgifter och vapenproduktion. ”Man får emellertid vara försiktig med att göra sådana förutsägelser eftersom rysk vapenindustri, tvärt emot förväntningarna, har visat sig vara motståndskraftig under kriget i Ukraina”.

### **Problem i kinesisk vapenindustri drar ner hela regionen Asien och Oceanien**

Top 100-listans företag i Asien och Oceanien var de enda som såg en minskning av vapenintäkterna under 2024. Vinsterna föll till 130 miljarder dollar, 1,2 procent mindre än under 2023. Bilden varierade emellertid mycket inom regionen. Den regionala nedgången berodde på en sammanlagd minskning med 10 procent av vapenintäkter för de åtta kinesiska vapenföretagen på Top 100-listan. Den största minskningen av intäkterna, 31 procent, sågs hos NORINCO, Kinas främsta producent av landbaserade system.

”En mängd korruptionsanklagelser inom kinesisk vapenupphandling ledde till att stora vapenkontrakt sköts upp eller avbröts under 2024”, säger Nan Tian, chef för SIPRI:s program för militärutgifter och vapenproduktion. ”Det fördjupar osäkerheten om statusen för Kinas militära moderniseringsansträngningar och när ny kapacitet kommer att förverkligas”.

Däremot fortsatte vapenintäkterna att växa för japanska och sydkoreanska företag på Top 100-listan som en följd av stark europeisk och inhemsk efterfrågan. De fem japanska företagen ökade sina sammanlagda vapenintäkter med 40 procent till 13,3 miljarder dollar. De fyra sydkoreanska vapenproducenterna ökade sin vinst med 31 procent till 14,1 miljarder dollar. Sydkoreas största vapenföretag, Hanwha Group, redovisade en ökning på 42 procent av sina vapenintäkter för 2024. Mer än hälften av intäkterna kom från vapenexport.

### **Ett rekordstort antal företag från Mellanöstern återfinns på Top 100-listan**

För första gången är nio av Top 100-listans vapenföretag baserade i Mellanöstern. De har sammanlagda vapenintäkter på 31 miljarder dollar. Regionens vapeninkomster ökade med 14 procent (se ”För redaktionen” nedan). De tre israeliska vapenföretagen på listan ökade sina sammanlagda vapenintäkter med 16 procent till 16,3 miljarder dollar.



**STOCKHOLM INTERNATIONAL  
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

**Pressmeddelande EMBARGO:  
1 december 2025, 00:01 AM CET**

Kontakt: Stephanie Blenckner  
Communications Director  
Mobil: +46 8 655 97 47  
E-post: [blenckner@sipri.org](mailto:blenckner@sipri.org)

”Växande motreaktioner mot Israels agerande i Gaza verkar ha påverkat intresset för israeliska vapen mycket lite”, säger Zubaida Karim, forskare vid SIPRI:s program för militärutgifter och vapenproduktion. ”Många länder lade fortsatt nya beställningar hos israeliska företag under 2024”.

Listan för 2024 inkluderar fem turkiska vapenföretag, med sammanlagda vapenintäkter på 10,1 miljarder dollar, en ökning med 11 procent från föregående år. För första gången återfanns MKE på Top 100-listan. Det statsägda konglomeratet EDGE Group från Förenade Arabemiraten rapporterade vinster på 4,7 miljarder dollar för 2024.

### Övrig utveckling

- De sammanlagda vapenintäkterna för tre indiska företag på Top 100-listan ökade med 8,2 procent till 7,5 miljarder dollar som en följd av inhemska beställningar.
- Listans fyra tyska företag såg sina sammanlagda vapenintäkter öka med 36 procent till 14,9 miljarder dollar, förstärkt av en ökad efterfrågan av markbaserade luftförsvarssystem, ammunition och pansarfordon på grund av det upplevda hotet från Ryssland.
- Det amerikanska företaget SpaceX återfanns för första gången på Top 100-listan. Deras vapenintäkter uppgick till 1,8 miljarder dollar, mer än en fördubbling jämfört med 2023.
- För första gången återfanns ett indonesiskt företag på listan. DEFEND ID rapporterade en ökning av sina vapenintäkter med 39 procent till 1,1 miljarder dollar. Ökningen förstärktes av branschkonsolidering och ökad inhemsk upphandling.

### För redaktionen

#### SIPRI:s databas över vapenindustrin

SIPRI:s databas över vapenindustrin startades 1989. Vid den tidpunkten uteslöts data för företag i Kina, Sovjetunionen och länderna i Östeuropa. Nuvarande version innehåller data för 2002–24, inklusive företag i Ryssland. Kinesiska företag inkluderas i databasen sedan 2015.

”Vapenintäkter” definieras av SIPRI som intäkter från försäljning av militär materiel och tjänster till militära kunder och inkluderar inhemsk upphandling och export. Om inte annat anges är alla förändringar angivna i reella termer och alla siffror anges i amerikanska dollar (2024 års fasta priser). Alla förändringar mellan 2023 och 2024 är baserade på företagen på 2024 års Top 100-lista (årlig jämförelse mellan samma företag). Långsiktiga jämförelser baseras på företagen på respektive årslista (jämförelse mellan olika företag).

Notera att den 14 procentiga ökningen av vapenintäkterna i Mellanöstern jämfört med föregående år utesluter EDGE Group på grund av brist på intäktsdata för 2023.

SIPRI Arms Industry Database, med mer detaljerade data för åren mellan 2002–24 återfinns på SIPRI:s hemsida: <https://www.sipri.org/databases/armsindustry>.

Detta är den första av tre förhandslanseringar av data hämtade från SIPRI Yearbook som kommer att publiceras vid mitten av 2026. Dessförinnan kommer **statistik över internationell vapenhandel** för 2025 att presenteras, med detaljer om försäljningar, överföringar och gåvor av större konventionella vapensystem samt även data över de globala, regionala och nationella trenderna för **världens militärutgifter** under 2025.

För information eller intervjuförfrågor kontakta Stephanie Blenckner ([blenckner@sipri.org](mailto:blenckner@sipri.org), +46 8 655 97 47).

---

## Stockholm International Peace Research Institute

Stockholms internationella fredsforskningsinstitut, SIPRI, grundades 1966 som ett oberoende forskningsinstitut med uppgift att studera väpnade konflikter, militärutgifter och vapenhandel samt nedrustning och



**STOCKHOLM INTERNATIONAL  
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

**Pressmeddelande EMBARGO:  
1 december 2025, 00:01 AM CET**

Kontakt: Stephanie Blenckner  
Communications Director  
Mobil: +46 8 655 97 47  
E-post: [blenckner@sipri.org](mailto:blenckner@sipri.org)

rustningskontroll. SIPRI tillhandahåller fakta, analyser och rekommendationer, baserade på öppna källor, till beslutsfattare, forskare, media och den intresserade allmänheten.

**[www.sipri.org](http://www.sipri.org)**