



**STOCKHOLM INTERNATIONAL
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

Press release
EMBARGO: 10 December 2018, 00:01 AM CET

Contact: Alexandra Manolache
Communications Officer
Tel: +46 766 286 133
Email: alexandra.manolache@sipri.org

INDUSTRIA GLOBAL DE ARMAS: LAS EMPRESAS DE LOS ESTADOS UNIDOS DOMINAN LA LISTA TOP 100; LA INDUSTRIA DE ARMAS RUSA ALCANZA EL SEGUNDO LUGAR

Las ventas de armas y de servicios militares de las principales empresas productoras del sector —la lista Top 100 de SIPRI— llegaron a los 398.200 millones de dólares en 2017, según los nuevos datos sobre industria internacional de armas publicados hoy por el Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI).

El total de ventas de las SIPRI Top 100 en 2017 es un 2,5% superior que en 2016 y representa un incremento del 44% desde 2002 (primer año del que se dispone de datos comparables; las cifras excluyen China). Este es el tercer año de crecimiento consecutivo en las ventas de armas de la lista de las Top 100.

Las empresas de los EUA aumentan su proporción de ventas de armas en la lista Top 100

Con 42 empresas listadas en 2017, las compañías con base en Estados Unidos continuaron dominando la lista Top 100 de aquel año. Tomadas conjuntamente, las ventas de armas de las empresas norteamericanas crecieron un 2% en 2017, hasta los 226.600 millones de dólares, que representaron el 57% del total de ventas de armas de las Top 100. Cinco compañías de los EUA estuvieron en la lista top 10 en 2017. ‘Las empresas norteamericanas se beneficiaron directamente de la actual demanda de armas por parte Departamento de Defensa norteamericano,’ afirma Aude Fleurant, directora del Programa de Armas y Gasto Militar de SIPRI.

Lockheed Martin se mantuvo como mayor empresa productora de armas del mundo en 2017, con ventas de armamento por valor de 44.900 millones de dólares. ‘La brecha entre Lockheed Martin y Boeing —las dos principales productoras de armas del mundo— creció de los 11.000 millones en 2016 a los 18.000 millones en 2017,’ dice Fleurant.

Rusia pasa a ser el segundo mayor productor de armas del mundo de la lista Top 100

La venta conjunta de las empresas de armas rusas representó el 9,5 % del total de la lista de las Top 100, convirtiendo Rusia en el segundo mayor productor de la lista en 2017, —una posición que ocupaba el Reino Unido desde 2002. Tomadas conjuntamente, las ventas de armas de las 10 empresas rusas de la lista Top 100 crecieron un 8,5% en 2017, hasta los 37.700 millones de dólares. ‘Las empresas rusas han experimentado un crecimiento significativo en sus ventas de armas desde 2011,’ asegura Siemon Wezeman, investigador senior en el Programa de Armas y Gasto Militar de SIPRI. ‘Esto se corresponde al incremento del gasto ruso en adquisición de armas para modernizar sus fuerzas armadas.’

En 2017 una empresa rusa apareció entre las top 10 por primera vez desde que SIPRI empezó a publicar anualmente su lista Top 100. ‘Almaz-Antey, que ya era la mayor empresa



**STOCKHOLM INTERNATIONAL
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

Press release
EMBARGO: 10 December 2018, 00:01 AM CET

Contact: Alexandra Manolache
Communications Officer
Tel: +46 766 286 133
Email: alexandra.manolache@sipri.org

productora de armamento rusa, incrementó sus ventas de armas un 17% en 2017, hasta los 8.600 millones de dólares,' afirma Alexandra Kuimova, asistente de investigación en el Programa de Armas y Gasto Militar de SIPRI.

Junto a Almaz-Antey, tres compañías rusas más de la lista Top 100 incrementaron sus ventas de armas más de una 15%: United Engine Corporation (25%), High Precision Systems (22%) y Tactical Missiles Corporation (19%).

El Reino Unido se mantiene como principal productor de armas de Europa occidental

Las ventas conjuntas de armas de las 24 empresas de Europa Occidental de la lista Top 100 crecieron un 3,8% en 2017, hasta los 94.900 millones de dólares, que representaron el 23,8% del total de la Top 100. El Reino Unido continuó siendo el mayor productor de armas de la región en 2017, con un total de ventas de 35.700 millones de dólares y siete compañías en la lista Top 100. 'Las ventas conjuntas de las empresas británicas fueron un 2,3% más elevadas que en 2016,' dice Fleurant. 'Eso se debió principalmente a los incrementos de las ventas de armas de BAE Systems, Rolls-Royce y GKN.'

BAE Systems, que ocupa la cuarta posición en la lista Top 100, es la principal productora de armas del Reino Unido. Sus ventas crecieron un 3,3% en 2017, hasta los 22.900 millones de dólares.

Otros datos remarcables

- Las ventas de armas de empresas turcas crecieron un 24% en 2017. 'Este incremento significativo refleja la ambición de Turquía de desarrollar su industria armamentística para satisfacer su creciente demanda de armas y ser menos dependiente de proveedores extranjeros,' dice Pieter Wezeman, investigador senior del Programa de Armas y Gasto Militar de SIPRI.
- Tomadas conjuntamente, las ventas de armas de las cuatro empresas indias de la lista Top 100 fueron de 7.500 millones de dólares en 2017, representando un 1,9% de las ventas de armas de la lista Top 100.
- Las ventas de las top 15 empresas productoras, listadas en la Fortune Global 500 sumaron 2,311 billones de dólares en 2017. Esta cifra es por lo menos diez veces mayor que la de las ventas de los productores de armas de la top 15 (231.600 millones de dólares) en 2017, y casi seis veces mayor que el total combinado de ventas de armas de las Top 100 (398.200 millones de dólares).

The SIPRI Arms Industry Database

The SIPRI Arms Industry Database was created in 1989. At that time it excluded data for companies in countries in Eastern Europe, including the Soviet Union. However, the current version contains data from 2002, including data for companies in Russia. Chinese companies are not included in the database due to the lack of available data on which to make a reasonable or consistent estimate of arms sales dating back to 2002.

'Arms sales' are defined as sales of military goods and services to military customers domestically and abroad. Unless otherwise specified, all changes are expressed in real terms. All changes between 2016 and 2017 are based on the list of companies ranked in 2017 (i.e. the annual comparison is between the same set of companies).

The SIPRI Arms Industry Database, which presents a more detailed data set for the years 2002–17, is



**STOCKHOLM INTERNATIONAL
PEACE RESEARCH INSTITUTE**

Press release
EMBARGO: 10 December 2018, 00:01 AM CET

Contact: Alexandra Manolache
Communications Officer
Tel: +46 766 286 133
Email: alexandra.manolache@sipri.org

available on the SIPRI website.

*This is the first of three major data launches in the lead-up to the publication of the 2019 edition of the SIPRI Yearbook. In the first half of 2019, SIPRI will release its **international arms transfers data** (details of all international transfers of major weapons in 2018) as well as its **world military expenditure data** (comprehensive information on global, regional and national trends in military spending). All data will feature in SIPRI Yearbook 2019, SIPRI's flagship publication, which will be published in mid-2019.*

For information and interview requests contact SIPRI Communications Officer **Alexandra Manolache** (alexandra.manolache@sipri.org, +46 766 286 133) or SIPRI Communications Director **Stephanie Blenckner** (blenckner@sipri.org, +46 8 655 97 47).

STOCKHOLM INTERNATIONAL PEACE RESEARCH INSTITUTE

SIPRI is an independent international institute dedicated to research into conflict, armaments, arms control and disarmament. Established in 1966, SIPRI provides data, analysis and recommendations, based on open sources, to policymakers, researchers, media and the interested public. SIPRI is regularly ranked among the top most respected think tanks worldwide. Visit www.sipri.org.